

令和5年度 前期 ビジネス・キャリア検定試験
1級営業・マーケティング「出題の趣旨」

問題1（テーマ問題）

【テーマA】

「提案営業の推進強化」を図るため、取締役営業部長として、まず①「基本となる提案営業の進め方」を体系的に習熟しているかを問い、②「推進強化」に向け、重要な視点別に具体的施策を導くことができるかを問う。

【テーマB】

経済の成熟化が進む中で、チーフ・マーケティング・オフィサーとして、マーケティング部門の責任者としての役割を認識し、全社的もしくは事業部門全体の観点から、想定する業界においてマーケティング戦略の立案ができるかどうかについて問う。

問題2（事例問題）

事例として提示された企業の社内事情、業界環境条件に応じて、マーケティング戦略をどのように組み立て、それに基づいた効率的な営業戦略・営業活動をどのように展開していくかを問う。